

# Sindimaco GO

## INFORMA



# SÚMARIO

## Palavra da Presidente 03

SINDIMACO ABRE AGENDA DE ENCONTROS COM O LEGISLATIVO GOIANO



## Capacitação 10

O PROGRAMA "LIDERANÇA PARA RESULTADOS" CERTIFICOU OS PARTICIPANTES



## Negócios 04

MELHORE O DESEMPENHO DA SUA EQUIPE E AUMENTE SUAS VENDAS



## Negócios 14

FECOMÉRCIO LANÇA A "EXPO FECOMÉRCIO" COM NOVIDADES PARA O SEGMENTO



## Negócios 05

DIFERENCIAL DO CURSO "LIDERANÇA PARA RESULTADOS"



## Negócios 15

FECOMÉRCIO OFERECE A "FECOMÉRCIO SHOP"



## Negócios 07

GERENTES JÁ SOMAM RESULTADOS EM VENDAS



## Cidades 16

FLEXIBILIZAÇÃO DE ABERTURA DO COMÉRCIO É DEFENDIDA PELA PRESIDENTE DO SINDIMACO



## SINDIMACO ABRE AGENDA DE ENCONTROS COM O LEGISLATIVO GOIANO

*Iniciamos nosso diálogo com vereadores e deputados para que nossa pauta de negócios seja aprovada e apoiada pelo governo do estado.*

Caríssimos,

Iniciamos em 13 de junho a agenda de almoços com a diretoria colegiada do Sindimaco e foi muito bacana contar com o apoio de lojistas que estiveram na Fecomércio e os que puderam acompanhar nossas pautas via plataforma Zoom. Esse projeto de reunião híbrida em almoços oferecidos pelo sindicato conta com o apoio da Federação, e eu realmente fiquei muito feliz com isso porque, realmente, o nosso lema é para valer: “Juntos somos mais fortes!”

A agenda contou com presenças de parlamentares goianos para que nosso segmento possa avançar em questões de nosso interesse. Neste informativo estarão as pautas apresentadas a eles e também outros projetos importantes.

Adianto aqui que o vereador Welton Lemos (Podemos) e o deputado estadual Virmondes Cruvinel (União Brasil) ouviram atentamente sobre os pedidos que encaminhamos à Assembleia Legislativa, numa abertura de diálogo com o legislativo. Virmondes se colocou à nossa disposição.

Desejo boa leitura a todos e que a gente continue esse trabalho juntos porque precisamos ter respostas do governo estadual para questões tributárias, entre outras que facilitem as nossas ações em vendas, lucros e movimentem a economia.



Irma Fernandes  
Presidente do Sindimaco

**Muito obrigada, juntos somos mais fortes!**  
**Irma Fernandes- presidente Sindimaco**

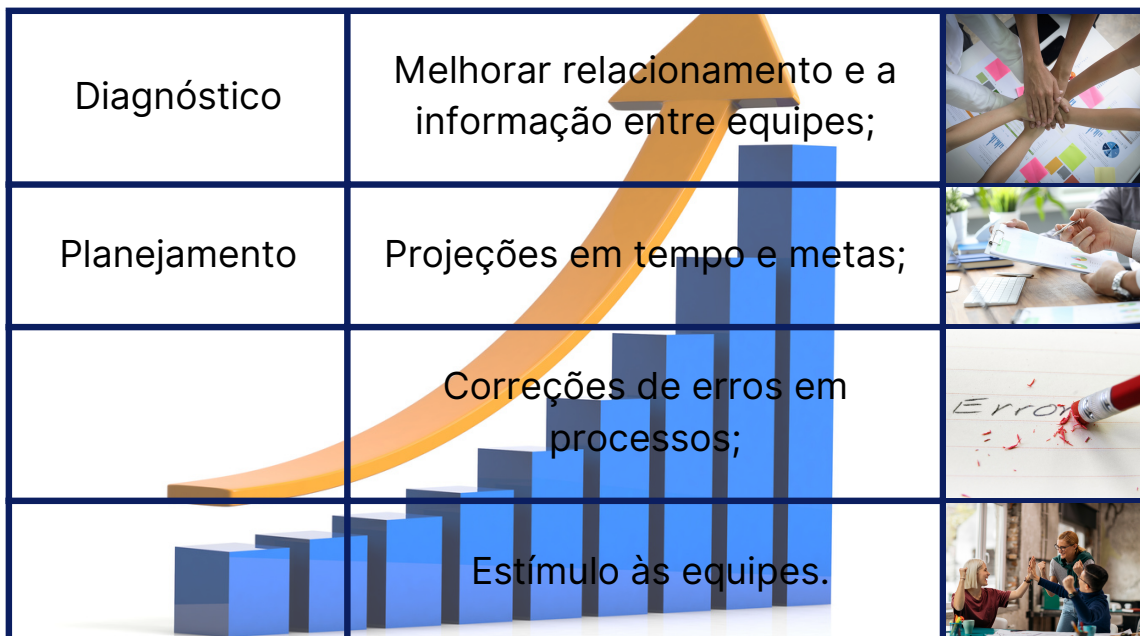




### MELHORE O DESEMPENHO DA SUA EQUIPE E AUMENTE SEU TICKET MÉDIO

*Faça a sua equipe de gerentes avançar em desempenho, organização de processos e veja a sua equipe avançar nas vendas.*

O programa “Liderança para resultados” é uma iniciativa do Sindimaco em parceria com a Brasil 18k. A primeira turma completou o treinamento em 20 de maio. 17 gerentes apresentaram projetos e resultados para uma nova organização de processos da loja. As soluções visaram:



Quatro lojas participaram desse primeiro módulo com aulas aos sábados e carga horária compatível com a agenda de trabalho. Lojas participantes: Casa Fácil Rede da Construção; Emecê Rede da Construção; Batuta Rede da Construção; Baratão Anhanguera Rede da Construção. O Sindimaco teve a participação da gerência administrativa.



Kátia Miranda  
Coordenadora do Brasil 18k



## DIFERENCIAL DO CURSO "LIDERANÇA PARA RESULTADOS"

*O objetivo do programa é levar conhecimento aplicável e melhorar o desempenho da equipe na gestão financeira, de estoque, logística e de vendas. A organização e ritmo operacional oferecem melhores resultados para o lucro final. O curso foi ministrado pela coordenadora da Brasil 18k, Kátia Miranda.*

"Muitas vezes a comunicação em uma empresa é falha e o nosso objetivo é envolver a todos em uma única proposta: organizar para melhorar as vendas".

### Tipos de estilos de liderança trabalhados

Ponto alto da qualificação: **tipos de personalidade para a liderança, e como o gerente pode aplicar para excelência em resultados conhecendo melhor os perfis de vendedores e de outros setores. São esses:**

|                                                                                     |                    |
|-------------------------------------------------------------------------------------|--------------------|
|  | Inteligência Ativa |
|  | Intuitiva          |
|  | Intelectual        |
|  | Emocional          |

Diante desse quadro de perfis, os gerentes analisaram a equipe de vendas, de estoque e de logística. Levantaram pontos de atenção, apresentaram soluções para sanar deficiências encontradas e registraram resultados positivos no ticket médio.

Interessados podem entrar em contato com SINDIMACO:

Contato:

Nawal Naser Nolasco- SINDIMACO

**(62) 3218-4255**



# VENDEDOR DA ÁREA DE MATERIAL DE CONSTRUÇÃO

**Descubra como se tornar um vendedor  
especialista na venda de materiais e  
alcance suas metas todos os meses!**



**INSCRIÇÕES E MAIS  
INFORMAÇÕES  
(62) 99614-0319**

**VENDEDOR  
OURO**



**BRASIL 18k**



## GERENTES JÁ SOMAM RESULTADOS EM VENDAS

Os quatro gerentes de vendas das lojas inscritas já somam resultados no ticket médio e na organização interna. O desempenho das equipes ganhou em comunicação e preparo de processos. Resultados que levam ganhos ao lojista, às equipes e o mais importante, o cliente fica satisfeito.

Parabéns a todos que participaram do programa “Liderança para Resultados” e pelo empenho em aplicar o conhecimento adquirido.

**Confira a entrega dos certificados aos gerentes participantes:**







Daniel Rosa Marques é gerente de vendas da **Batuta Rede da Construção**, após o curso ele soube mais dos perfis da equipe de vendas. “Um vendedor que seria desligado por não alcançar metas, hoje está na sexta semana como o campeão de vendas. Isso é resultado em metas e lucro. Melhorou tudo aqui, sou muito grato”.



Sabrina Ayres é gerente de vendas da **Emecê Rede da Construção**. Participou do programa “Liderança para resultados” e mexeu com a equipe. “Fizemos um planejamento amplo para a loja com projeções e metas. Tudo ordenado com a equipe que também está engajada. Todos perceberam que em equipe a gente avança e ganha. Eu adorei!”



Paulo Gonçalves da Silva é o gerente de vendas da **Casa Fácil Rede da Construção**. A foto já diz a alegria dele para resultados. “Ganhei muito na forma de trabalhar, fiquei mais próximo da equipe, tudo mais ágil, organizado e com reflexos no ticket médio dos vendedores”.



Paulo Gonçalves da Silva é o gerente de vendas da **Casa Fácil Rede da Construção**. A foto já diz a alegria dele para resultados. “Ganhei muito na forma de trabalhar, fiquei mais próximo da equipe, tudo mais ágil, organizado e com reflexos no ticket médio dos vendedores”.

## Sindimaco GO

Sindicato do Sistema Comércio



## BRASIL 18k



# QUER SER VISTO?

**Anuncie no SINDIMACO Informa  
e veja o seu negócio em todo o Estado**

**Contato:**  
**[sindimacogo@gmail.com](mailto:sindimacogo@gmail.com)**

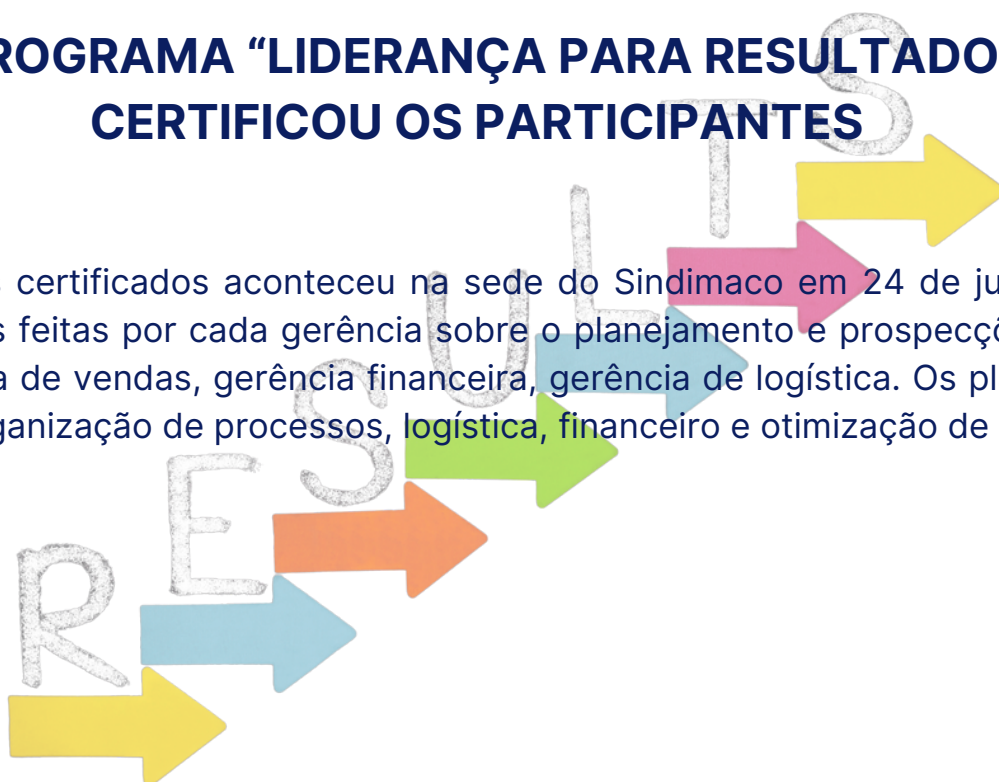




## O PROGRAMA “LIDERANÇA PARA RESULTADOS” CERTIFICOU OS PARTICIPANTES

A entrega dos certificados aconteceu na sede do Sindimaco em 24 de junho, após as apresentações feitas por cada gerência sobre o planejamento e prospecções. Gerência geral, gerência de vendas, gerência financeira, gerência de logística. Os planos de ação abordaram organização de processos, logística, financeiro e otimização de vendas.

**Parabéns!**





## REUNIÃO SINDIMACO APRESENTA PAUTAS PARA PARLAMENTARES GOIANOS

A iniciativa da presidente Irma Fernandes de realizar almoços mensais com a diretoria colegiada tem como objetivo incluir também parlamentares goianos em pautas que são de interesse da categoria. Nesse primeiro encontro o vereador Welton Lemos (Podemos) e o deputado estadual Virmondes Cruvinel (UB) foram os convidados, e a presidente iniciou as pautas pelos pedidos encaminhados à Assembleia Legislativa (Alego). Ao todo nove foram apresentados (veja o quadro) e somente a mudança da data do ICMS foi aprovada. Irma ressaltou a importância de continuar a busca por aprovação, incluindo questões tributárias que trazem como consequência perda de vendas do segmento para o Distrito Federal- o mais próximo a Goiás- e perdas à arrecadação do Estado.

Virmondes Cruvinel ouviu atentamente e garantiu que o segmento de materiais para a construção pode contar com o apoio dele no encaminhamento e nas discussões na Alego. “Me coloco à disposição de vocês no debate e no envolvimento da casa para essas pautas que são importantes”.

Além dos parlamentares representantes do Conselho Regional de Economia (Corecon) também estiveram presentes. A presidente do conselho, Kerssia Kamenach recebeu as informações de mercado e as dificuldades que o segmento varejista tem enfrentado. Com os argumentos o SINDIMACO reforçou a necessidade de mudanças em questões tributárias.



Deputado Virmondes Cruvinel firma apoio ao segmento em questões tributárias



Irma Fernandes com a presidente do Corecon, Kerssia Kamenach



Vereador Welton Lemos recebe reivindicações da categoria ao lado de Irma Fernandes



## COMUNICAÇÃO INSTITUCIONAL

A presidente Irma Fernandes apresentou ações do Sindimaco de aproximar os diretores e a categoria das pautas que o sindicato vem desenvolvendo na área de comunicação. Entre as propostas a substituição do jornal impresso que circulou pelo formato digital (Newsletter) e que será enviado por e-mail a todos da base de dados. Os gastos com a impressão e envio do jornal impresso serão destinados para o almoço mensal.

“Nosso objetivo sempre foi e é atualizar a categoria sobre todas as notícias de mercado bem como as pautas de interesse do segmento e que estão sendo tratadas no campo político”, disse Irma Fernandes.

Essa agenda de almoço será realizada na sede da Fecomércio, pedido prontamente atendido pelo presidente Marcelo Baiocchi. O encontro com os diretores contou também com as presenças do diretor da Fecomércio, Simeyzon Silveira e do diretor Regional SESC/SENAC Goiás, Leopoldo Veiga Jardim.



# AS VANTAGENS E BENEFÍCIOS DA PARCERIA SINDIMACO - SESC

***O Sesc- Senac em Goiás é um parceiro do Sindimaco em serviços que atendem diretamente o associado SINDIMACO. Todos os benefícios e vantagens ficam ao alcance nas áreas de Esporte; Lazer; Educação; Cultura e assistência para saúde e apoio social. Ser associado SINDIMACO também oferece hospedagem nas unidades Sesc em Caldas Novas e em Pirenópolis, com valor diferenciado. Abaixo alguns serviços disponibilizados.***



## **LAZER:**

Tão importante quanto seu trabalho são seus momentos de lazer e diversão. O que você faz com seu tempo livre? O Sesc Goiás valoriza o seu tempo, proporcionando experiências diversas pra você e toda a sua família. Temos recreação, parques aquáticos, atividades físicas e esportivas e turismo social.

Você já conhece nossas unidades de hospedagem? Os hotéis do Sesc Golas estão nas cidades de Caldas Novas, Pirenópolis e Cidade de Goiás.

## **CULTURA**

Fomentar a produção cultural, democratizar o acesso e promover a diversidade. O Sesc Goiás leva até você muito teatro, música, literatura, audiovisual e biblioteca. Com programação contínua que é referência, está de portas abertas, tanto formando plateia ao incentivar o acesso da população quanto abrindo espaço para os artistas, sempre com foco no intercâmbio e no diálogo.

## **ESPORTE**

Sedentarismo é uma palavra proibida no Sesc Goiás. Por isso, as unidades oferecem diversas opções de modalidades individuais e coletivas com turmas de musculação, ginástica, bike, hidroginástica, natação, zumba, pilates, yoga e iniciação esportiva geral para crianças.

## **EDUCAÇÃO**

De pré-escola aos cursos de idiomas, o Sesc Golds sabe o valor da educação na formação cidadã e na transformação social, oferecendo o que há de melhor em ensino para crianças, adolescentes e adultos nas seguintes áreas: Educação Infantil, Ensino Fundamental, Ensino Médio e Escola de Idiomas.

## **ASSISTÊNCIA**

Minimizar vulnerabilidades **sociais** por meio de atividades de caráter socioeducativo e assistencial. É assim que o Sesc Goiás promove a inclusão e o protagonismo dos sujeitos, desenvolvendo ações de segurança alimentar e nutricional, apoio **social**, além de trabalho com pessoas idosas e entidades filantrópicas.





## FECOMÉRCIO LANÇA A “EXPO FECOMÉRCIO” COM NOVIDADES PARA O SEGMENTO

Todos os sindicatos ligados à Fecomércio estarão presentes, o SINDIMACO terá seu próprio estande bem como a Rede da Construção. Oportunidade de negócios com apresentação de novidades ao segmento.

A Expo Fecomércio é uma iniciativa da federação com data de realização de 17 a 19 de outubro de 2023, e com entrada franca. O custo do espaço no evento com localização privilegiada de 9m<sup>2</sup> será de R\$ 5 mil. O salão terá espaços para Tecnologia; Gastronomia; Turismo; Varejo; Segurança e Fornecedores; Imobiliário e, claro, nosso segmento de Materiais de Construção. Mais informações sobre o evento, fale com o SINDIMACO!

### TEMAS DA EXPOSIÇÃO

|                                                               |
|---------------------------------------------------------------|
| Tecnologia                                                    |
| Gastronomia                                                   |
| Turismo                                                       |
| Varejo                                                        |
| Segurança e Fornecedores                                      |
| Imobiliário                                                   |
| Materiais de Construção                                       |
| Demais segmentos representados pelos Sindicatos da Fecomércio |

### A FEIRA CONTARÁ COM REALIZAÇÃO DE PALESTRAS E SHOW DE ENCERRAMENTO

|                                            |
|--------------------------------------------|
| <b>FORMATO DO EVENTO:</b>                  |
| Feira de Exposição                         |
| Rodada de Negócios                         |
| Fórum de Tecnologia                        |
| Arena para Palestras, Áreas de Atendimento |
| Área para a divulgação das Embaixadas      |
| Espaço Gourmet / Alimentação               |

## FECOMÉRCIO OFERECE A “FECOMÉRCIO SHOP”

Plataforma digital desenvolvida para a venda online de lojas e que visa expandir vendas sem custo, com apoio e suporte da Federação.

A plataforma possui os três pilares principais: meio de pagamento, logística de entrega e endereço virtual. A partir de agora todo e qualquer associado do sistema poderá ter seu e-commerce, ou seja, sua loja virtual. A empresa que desenvolveu a plataforma se responsabiliza por fraudes, e a configuração de taxa de frete é feita pela loja.

O serviço é totalmente intuitivo, funcionando operacionalmente dessa forma:

### MEIO DE PAGAMENTO:



Gateway completo

Boletos Recorrentes

Pagamento via PIX

Conta PJ acoplada

Pagamento via  
Cartão

Emissão de Boletos

### LOGÍSTICA DE ENTREGA:



Integrado com Transportadoras

Integrado com TMS

Cadastro de Frotas  
Próprias.

### ENDEREÇO INDIVIDUAL:



Sítio de loja individual

Padronização visual da loja

### LOJA:



Painel exclusivo de  
acompanhamento

Opção para integrar  
representantes





## FLEXIBILIZAÇÃO DE ABERTURA DO COMÉRCIO É DEFENDIDA PELA PRESIDENTE DO SINDIMACO

*A proposta é de autoria do vereador Welton Lemos (Podemos) e prevê a abertura do setor às 07h e fechamento às 20h durante a semana.*

Atualmente, o horário comercial vale das 08h às 18h e o projeto prevê abertura e fechamento entre 08h e 23h todos os dias. Bares e restaurante funcionariam das 08h às 22h. Sábados o comércio poderá abrir das 07h às 14h, já shoppings centers com funcionamento entre 8h e 23h todos os dias. A presidente Irma Fernandes participou da audiência pública sobre o tema em 30 de maio; Irma foi como vice-presidente da Fecomércio, representando o presidente Marcelo Baiocchi.

Na opinião de Irma Fernandes, a mudança é válida e traz flexibilidade, além de proporcionar deslocamentos sem trânsito. “Vai melhorar muito o comércio físico porque você pode ir ao centro de Goiânia ou em qualquer lugar que esteja dentro dos novos horários, com trânsito menos complicado”.

Irma pontuou ainda que Goiânia, com a adesão, passará a ser referência para outras cidades e estados. “Isso é modernidade, poucas cidades no Brasil oferecem”, assinala, lembrando que o empresário tem que ser visionário e atender necessidades do cliente.

Vale destacar que, caso aprovada, a mudança seria facultativa, a depender da decisão do empresário.

# PRODUTOS SINDIMACO

## NOSSOS BENEFÍCIOS AO ASSOCIADO

*O SINDIMACO trabalha sempre pensando em benefícios e vantagens para o segmento de materiais para a construção, e um dos caminhos está nas parcerias firmadas para atendimento e serviços.*

As marcas **Uniodonto**; **Clínica Médica Diagnóstico- CMD**; **Laboratório Padrão** e o **SEBRAE** estão com o empresário, com serviços que atendem diretamente o associado SINDIMACO. Todos os benefícios e vantagens ficam ao seu alcance.

### ABAIXO ALGUNS SERVIÇOS DISPONIBILIZADOS.



#### CLÍNICA MÉDICA DIAGNÓSTICO

PARCERIA SINDIMACO COM A CMD OFERECE:

Clínica Médica Diagnóstico: descontos nas consultas em várias especialidades e também em exames (necessário autorização emitida pelo Sindimaco)



#### LABORATÓRIO PADRÃO

ASSOCIADO SINDIMACO TEM ACESSO A SERVIÇOS COM DESCONTO!

- Exames de laboratório e imagem
- Raio X
- Eletros, e qualquer outro tipo de exame.
- Todos com preços menores que os valores praticados, através de guias emitidas pelo SINDIMACO.

#### ODONTOLOGIA UNIODONTO

VOCÊ E SUA FAMÍLIA PODEM SER ASSOCIADOS UNIODONTO PELO SINDIMACO. NOSSA PARCERIA TEM PLANO ESPECIAL!

- Planos no valor de R\$ 25,00
- Parceria SEBRAE e Sindimaco

# Sindimaco GO

Sindicato do Sistema Comércio

Ano I- nº 10- Janeiro/2023

Expediente:

Sindimaco: Avenida Anhanguera, 5674 - Edifício Palácio do Comércio -  
Goiânia-GO 16º Andar Sala 1605, Goiânia - GO, 74043-906.

Telefone: (62) 3218-4255

E-mail: [sindimacogo@gmail.com](mailto:sindimacogo@gmail.com)

Site: <https://www.portaldocomercio.org.br/entidade/sindimacogo>

**Diretoria:**

Irma Fernandes- presidente  
Cláudio Pacheco- vice- presidente  
Robson Fernando Soares- 2º vice-presidente  
Leonardo de Leles Rocha- 3º vice-presidente  
Wallison Stival- 1º Diretor Secretário  
Sócrates Silveira Júnior- 2º Diretor Secretário  
Cristiano da Silva Ribeiro- 3º Diretor Secretário  
Lázaro Clementino da Cunha- Diretor Tesoureiro  
José Donizete da Luz- 2º- Diretor Tesoureiro  
Eliseu Joergensen- 3º- Diretor Tesoureiro  
Luciana de Borba Souza- Diretor Sindical  
Gilberto Rocha Sebba- Diretor Sindical  
Ivanil Pereira de Paula- Suplente de Presidente  
Adevaldo José da Cunha- Suplente de Vice-presidente  
José Ribeiro de Mendonça- Suplente 2º Vice-presidente  
Ronivaldo Barbacena Borges- Suplente 3º Vice-presidente  
Alexandro Miranda Oliveira- Suplente 1º Diretor Secretário  
Elder Henrique Policena Peixoto- Suplente 2º Diretor Secretário  
Sinailson Mendes dos Santos- Suplente 3º Diretor Secretário  
José Antunes de Sousa Junior- Suplente Diretor Tesoureiro  
Lucimária Alves Fernandes Sanfilippo - Suplente 2º Diretor Secretário  
Marcelo Daniel de Oliveira- Suplente 3º Diretor Secretário  
Ramiro Maria Prado de Ávila- Suplente Diretor Sindical  
Vera Lúcia Coe Razzuk- Suplente Diretor Sindical  
Solimar Almeida Fernandes- Conselho Fiscal Efetivo  
Junio Sérgio Costa de Assis- Conselho Fiscal Efetivo  
José Roberto Rassi- Conselho Fiscal Efetivo  
Fernando Antônio Alves- Conselho Fiscal Suplente  
Reginaldo Moreira Campos- Conselho Fiscal Suplente  
Walter Borges Estival- Conselho Fiscal Suplente  
Irma Fernandes Alves- Representante junto à Fecomércio  
Cláudio Pacheco- Representante junto à Fecomércio  
Nelson Alves Rodrigues- Junior Suplente Representante junto à Fecomércio  
Flávia Mendes Ferreira Ribeiro- Representante Suplente junto à Fecomércio

**Coordenador:** Irma Fernandes

Jornalista responsável: Bianca Benetti (1642- JP- Goiás)

Assessoria Administrativa: Nawal Naser Nolasco

Assessoria Jurídica: Ariana Menezes

Departamento Comercial: Aurea Rute Moreno

Assessoria MKT: Thayna Camargo

Diagramação: Kennedy Anderson