

# INTENÇÃO DE CONSUMO DAS FAMÍLIAS - ICF

---

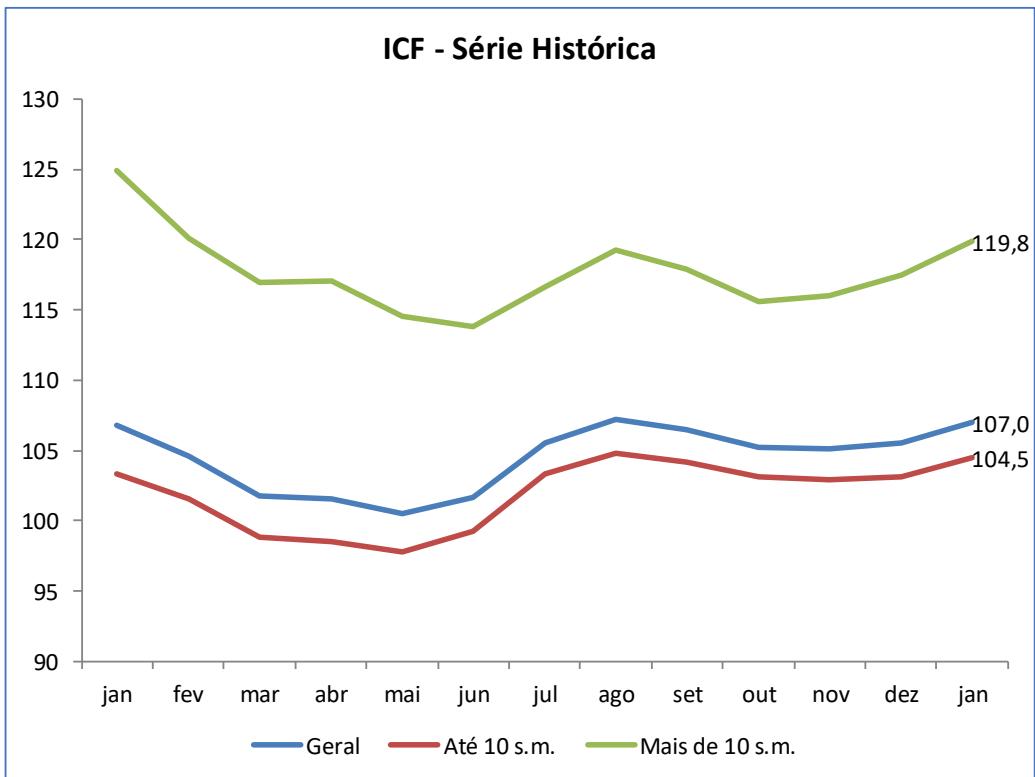
Campo Grande - MS  
JANEIRO/2026

## SUMÁRIO

Série histórica do ICF (últimos 13 meses).....	3
Resumo do ICF .....	4
1. Situação atual do emprego.....	5
2. Perspectiva profissional.....	6
3. Avaliação da renda atual .....	7
4. Situação atual de crédito .....	8
5. Nível de consumo atual .....	9
6. Perspectiva de consumo.....	10
7. Momento para aquisição de duráveis.....	11
Aspectos metodológicos.....	12

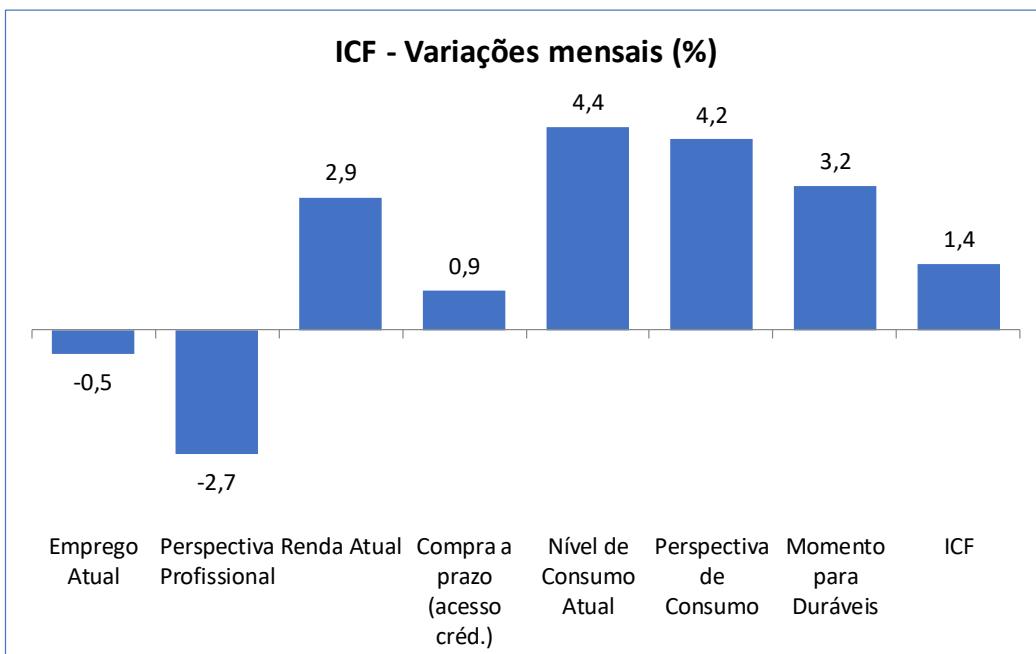
## Série histórica do ICF (últimos 13 meses)

Mês	Faixa		
	Geral	Até 10 s.m.	Mais de 10 s.m.
janeiro/2025	106,8	103,3	124,9
fevereiro	104,6	101,6	120,1
março	101,8	98,9	116,9
abril	101,5	98,5	117,1
maio	100,5	97,8	114,6
junho	101,7	99,3	113,8
julho	105,5	103,3	116,6
agosto	107,2	104,8	119,2
setembro	106,4	104,2	117,9
outubro	105,2	103,2	115,6
novembro	105,1	102,9	116,0
dezembro	105,5	103,1	117,5
janeiro/2026	107,0	104,5	119,8



## Resumo do ICF

ICF - Variações mensais (%)	Variações mensais (%)		
	Geral	Até 10 s.m.	Mais de 10 s.m.
Emprego Atual	-0,5	-1,4	3,4
Perspectiva Profissional	-2,7	-2,5	-4,1
Renda Atual	2,9	2,6	4,1
Compra a prazo (acesso crédito)	0,9	0,1	4,1
Nível de Consumo Atual	4,4	5,1	1,9
Perspectiva de Consumo	4,2	4,7	1,8
Momento para Duráveis	3,2	3,2	3,0
<b>ICF</b>	<b>1,4</b>	<b>1,3</b>	<b>2,0</b>
<b>ICF (Em Pontos)</b>	<b>107,0</b>	<b>104,5</b>	<b>119,8</b>

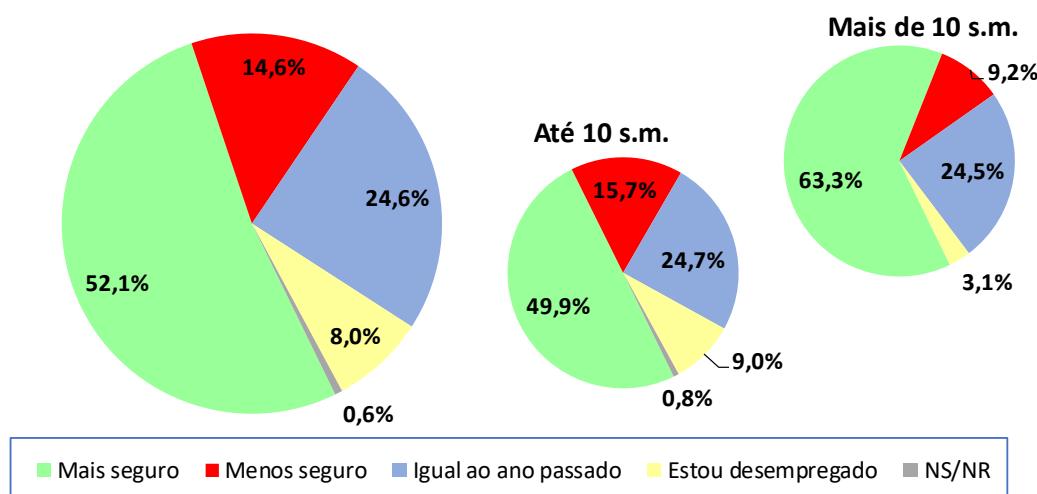


## 1. Situação atual do emprego

Em relação ao seu emprego, como o(a) sr.(a) se sente em comparação com a sua situação nesse mesmo período do ano passado?

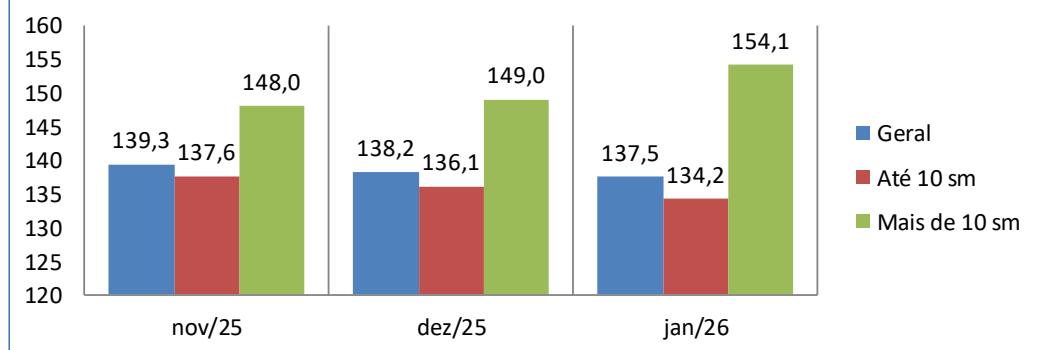
Situação do Emprego	Geral (%)	Até 10 s.m. (%)	Mais de 10 s.m. (%)
Mais seguro	52,1	49,9	63,3
Menos seguro	14,6	15,7	9,2
Igual ao ano passado	24,6	24,7	24,5
Estou desempregado	8,0	9,0	3,1
NS/NR	0,6	0,8	
<b>Índice</b>	<b>137,5</b>	<b>134,2</b>	<b>154,1</b>

ICF - Situação do emprego



ICF - Situação do emprego	nov/25	dez/25	jan/26
Geral	139,3	138,2	137,5
Até 10 sm	137,6	136,1	134,2
Mais de 10 sm	148,0	149,0	154,1

ICF - Situação do emprego

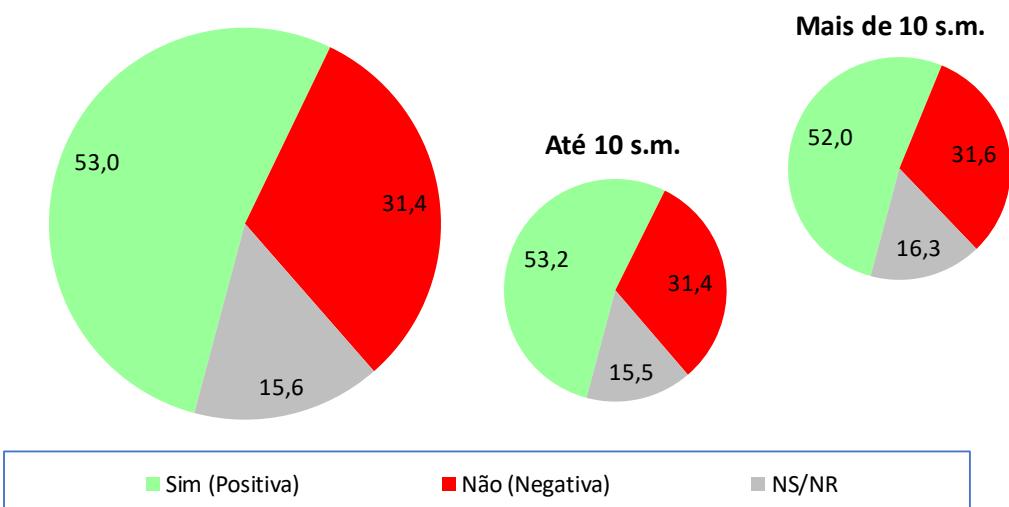


## 2. Perspectiva profissional

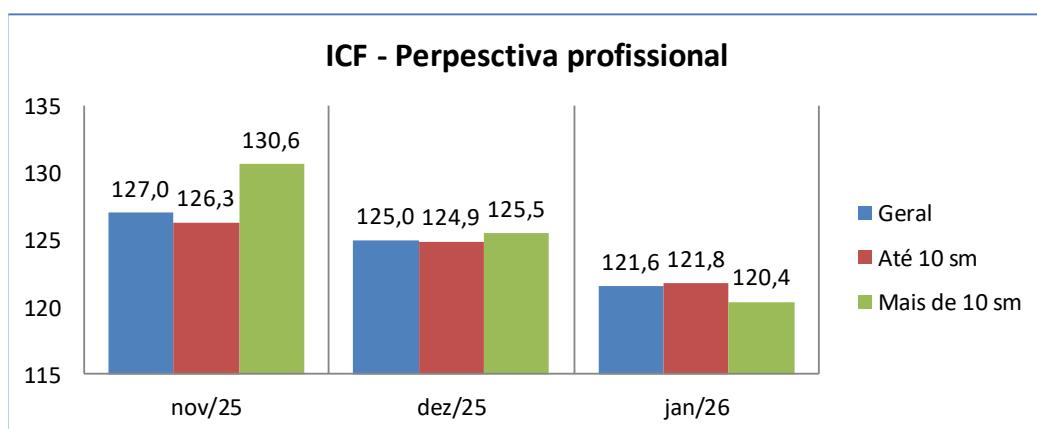
O responsável pelo domicílio acha que terá alguma melhora profissional nos próximos seis meses?

Perspectiva Profissional	Geral (%)	Até 10 s.m. (%)	Mais de 10 s.m. (%)
Sim (Positiva)	53,0	53,2	52,0
Não (Negativa)	31,4	31,4	31,6
NS/NR	15,6	15,5	16,3
<b>Índice</b>	<b>121,6</b>	<b>121,8</b>	<b>120,4</b>

**ICF - Perpesctiva profissional**



ICF - Perpesctiva profissional	nov/25	dez/25	jan/26	
Geral	127,0	125,0	121,6	120,0
Até 10 sm	126,3	124,9	121,8	140,0
Mais de 10 sm	130,6	125,5	120,4	

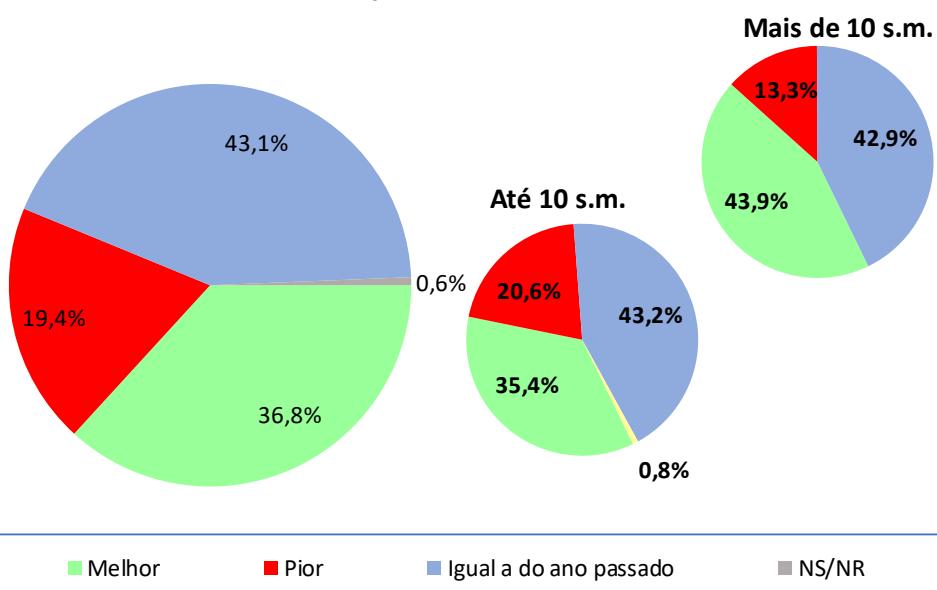


### 3. Avaliação da renda atual

O sr(a). avalia que hoje, em comparação ao mesmo período do ano passado, a renda familiar está...

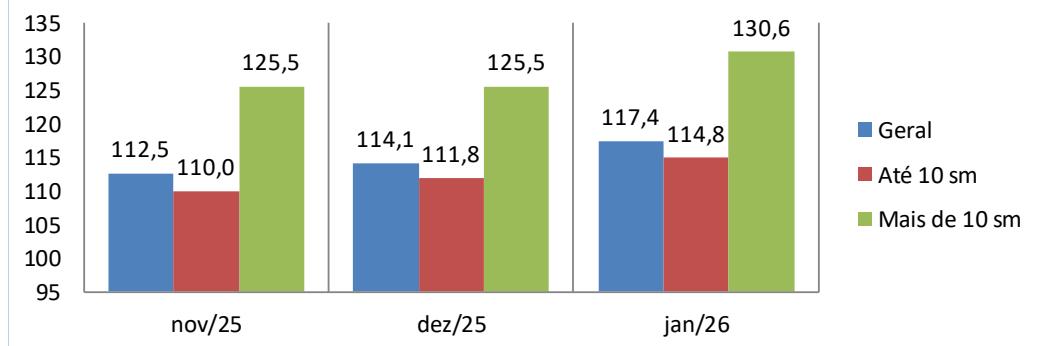
Renda Atual	Geral (%)	Até 10 s.m. (%)	Mais de 10 s.m. (%)
Melhor	36,8	35,4	43,9
Pior	19,4	20,6	13,3
Igual a do ano passado	43,1	43,2	42,9
NS/NR	0,6	0,8	--
<b>Índice</b>	<b>117,4</b>	<b>114,8</b>	<b>130,6</b>

**ICF - Avaliação da renda atual**



ICF - Avaliação da renda atual	nov/25	dez/25	jan/26	
Geral	112,5	114,1	117,4	100,0
Até 10 sm	110,0	111,8	114,8	140,0
Mais de 10 sm	125,5	125,5	130,6	

**ICF - Avaliação da renda atual**

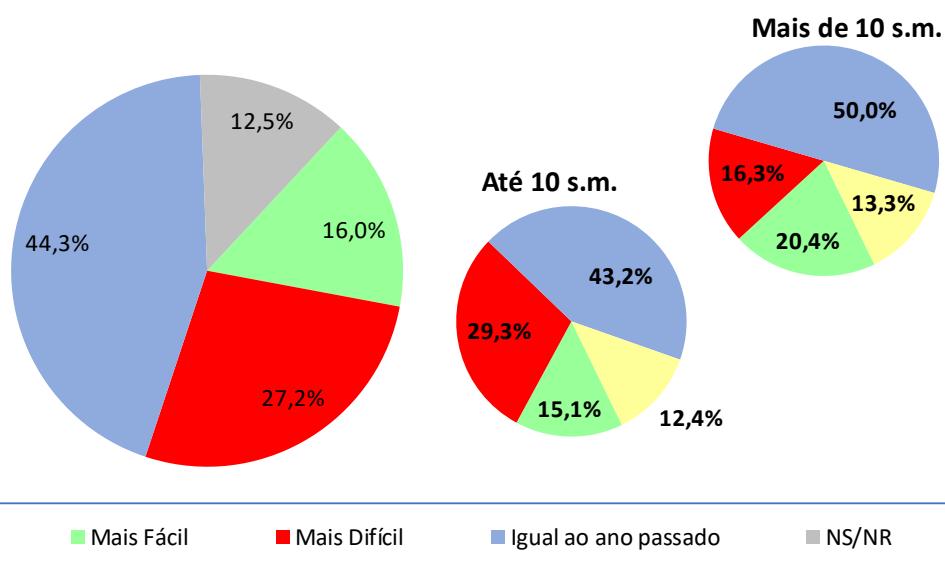


## 4. Situação atual de crédito

O sr(a). acha que, comparando com o ano passado, está mais fácil ou mais difícil conseguir empréstimo/crédito para comprar a prazo?

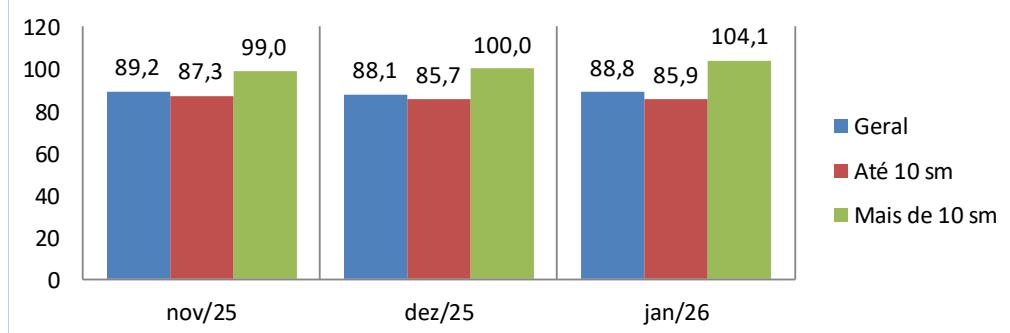
Acesso ao crédito	Geral (%)	Até 10 s.m. (%)	Mais de 10 s.m. (%)
Mais Fácil	16,0	15,1	20,4
Mais Difícil	27,2	29,3	16,3
Igual ao ano passado	44,3	43,2	50,0
NS/NR	12,5	12,4	13,3
<b>Índice</b>	<b>88,8</b>	<b>85,9</b>	<b>104,1</b>

**ICF - Avaliação quanto ao acesso a crédito**



ICF - Avaliação quanto ao acesso a crédito	nov/25	dez/25	jan/26
Geral	89,2	88,1	88,8
Até 10 sm	87,3	85,7	85,9
Mais de 10 sm	99,0	100,0	104,1

**ICF - Avaliação quanto ao acesso a crédito**

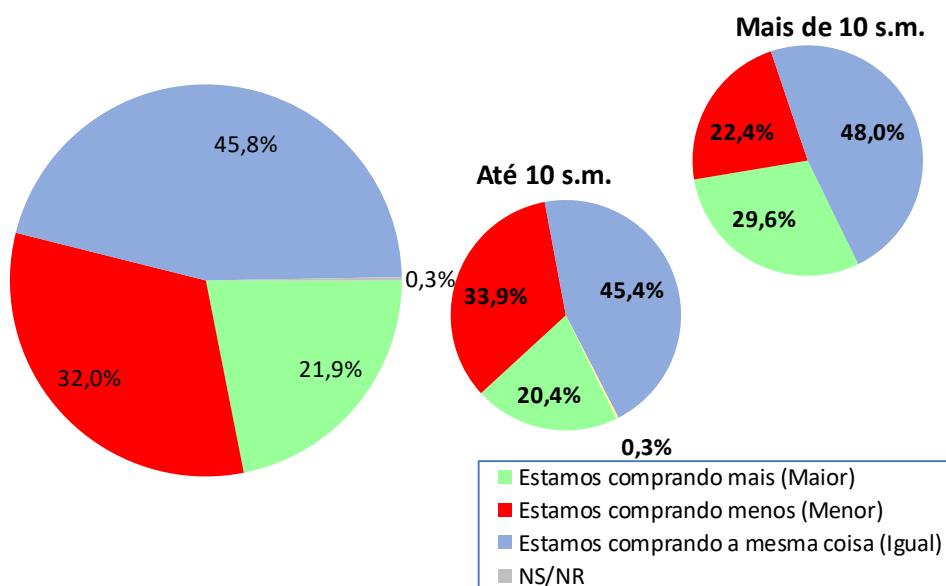


## 5. Nível de consumo atual

A sua família está atualmente comprando mais, menos ou igual ao ano passado?

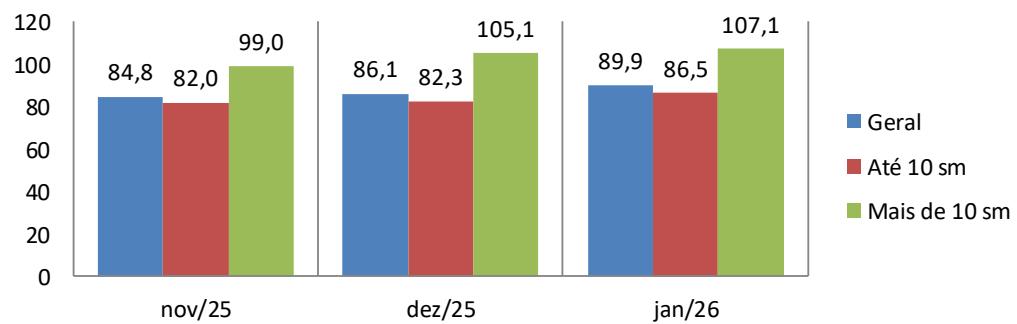
Nível de Consumo Atual	Geral (%)	Até 10 s.m. (%)	Mais de 10 s.m. (%)
Estamos comprando mais (Maior)	21,9	20,4	29,6
Estamos comprando menos (Menor)	32,0	33,9	22,4
Estamos comprando a mesma coisa (Igual)	45,8	45,4	48,0
NS/NR	0,3	0,3	--
<b>Índice</b>	<b>89,9</b>	<b>86,5</b>	<b>107,1</b>

**ICF - Avaliação quanto ao nível de consumo atual**



ICF - Avaliação quanto ao nível de consumo atual	nov/25	dez/25	jan/26
Geral	84,8	86,1	89,9
Até 10 sm	82,0	82,3	86,5
Mais de 10 sm	99,0	105,1	107,1

**ICF - Avaliação quanto ao nível de consumo atual**

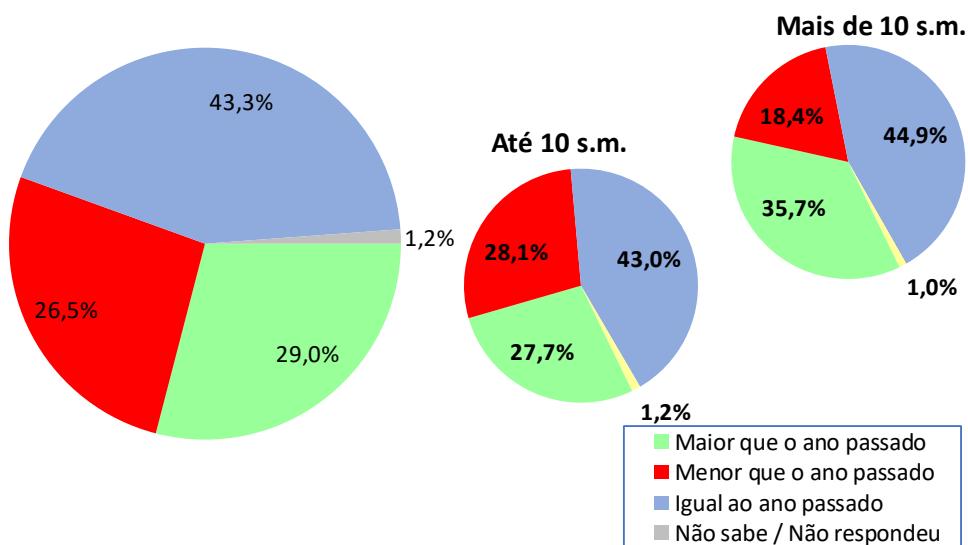


## 6. Perspectiva de consumo

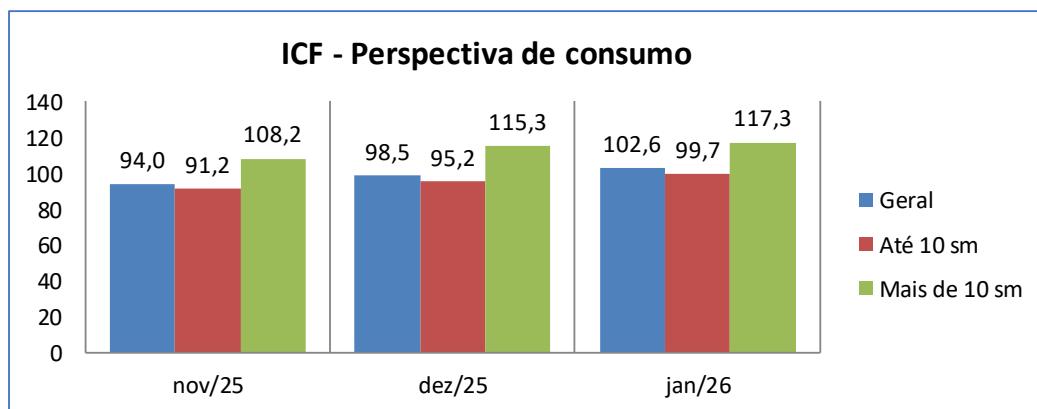
Para os próximos meses, o sr(a). acha que o consumo de sua família e da população em geral tende a ser...?

Perspectiva de Consumo	Geral (%)	Até 10 s.m. (%)	Mais de 10 s.m. (%)
Maior que o ano passado	29,0	27,7	35,7
Menor que o ano passado	26,5	28,1	18,4
Igual ao ano passado	43,3	43,0	44,9
Não sabe / Não respondeu	1,2	1,2	1,0
<b>Índice</b>	<b>102,6</b>	<b>99,7</b>	<b>117,3</b>

ICF - Perspectiva de consumo



ICF - Perspectiva de consumo	nov/25	dez/25	jan/26	
Geral	94,0	98,5	102,6	90,0
Até 10 sm	91,2	95,2	99,7	120,0
Mais de 10 sm	108,2	115,3	117,3	

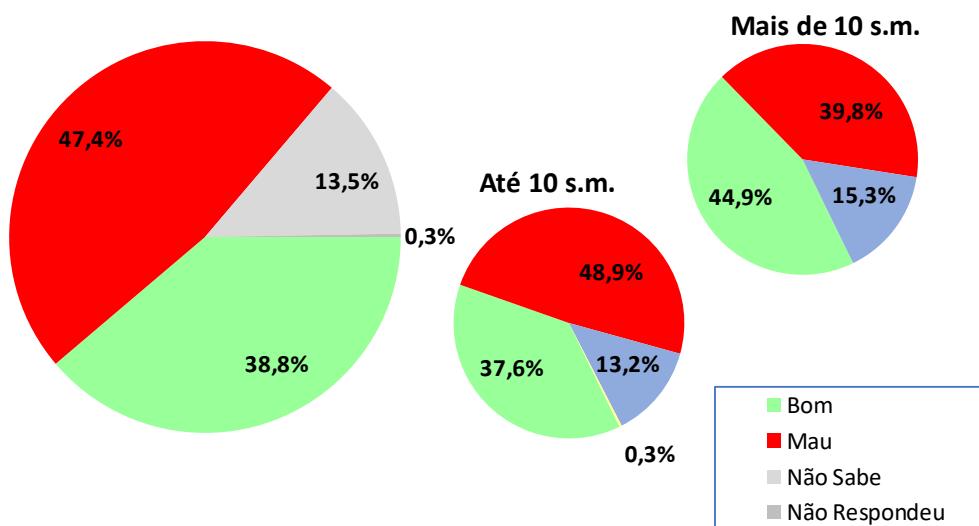


## 7. Momento para aquisição de duráveis

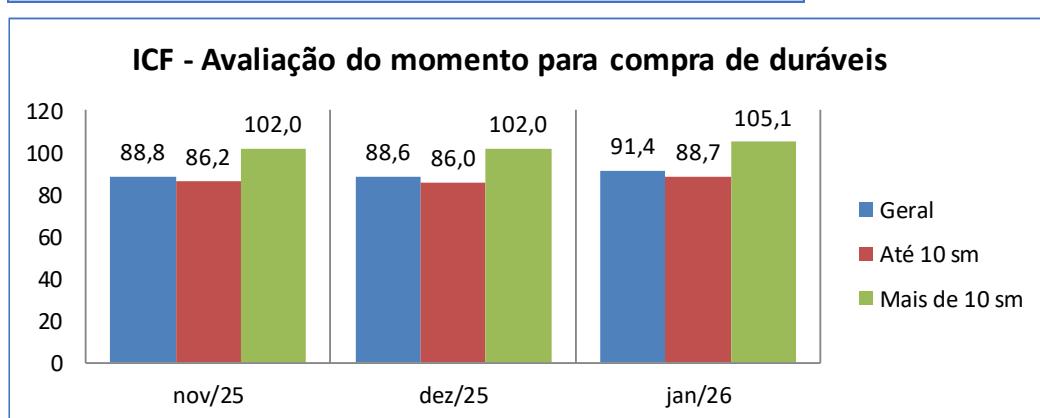
Pensando em bens duráveis (eletrodomésticos, TV, som, etc.) para casa, o sr(a) acredita que, em termos gerais, atualmente é um bom ou mau momento para as pessoas comprarem essas mercadorias?

Momento para Duráveis	Geral (%)	Até 10 s.m. (%)	Mais de 10 s.m. (%)
Bom	38,8	37,6	44,9
Mau	47,4	48,9	39,8
Não Sabe	13,5	13,2	15,3
Não Respondeu	0,3	0,3	--
<b>Índice</b>	<b>91,4</b>	<b>88,7</b>	<b>105,1</b>

**ICF - Avaliação do momento para compra de duráveis**



ICF - Avaliação do momento para compra de duráveis	nov/25	dez/25	jan/26	
Geral	88,8	88,6	91,4	80,0
Até 10 sm	86,2	86,0	88,7	110,0
Mais de 10 sm	102,0	102,0	105,1	



## **Aspectos metodológicos**

A Pesquisa de Intenção de Consumo das Famílias (ICF) é um indicador com capacidade de medir, com a maior precisão possível, a avaliação que os consumidores fazem sobre aspectos importantes da condição de vida de sua família, tais como a sua capacidade de consumo, atual e de curto prazo, nível de renda doméstico, segurança no emprego e qualidade de consumo, presente e futuro.

Trata-se de um indicador antecedente do consumo, a partir do ponto de vista dos consumidores e não por uso de modelos econométricos, tornando-o uma ferramenta poderosa para a própria política econômica, para as atividades produtivas, para consultorias e instituições financeiras.

O ICF pode ser avaliado sob dois ângulos:

1. O da magnitude do grau de satisfação/insatisfação dos consumidores, através de sua dimensão, pois o índice abaixo de 100 pontos indica uma percepção de insatisfação enquanto acima de 100 ( com limite de 200 pontos) indica o grau de satisfação em termos de seu emprego, renda e capacidade de consumo.
2. O da tendência desse grau de satisfação/insatisfação, através das variações mensais do ICF total.

O ICF investiga junto aos consumidores as avaliações que estes fazem sobre sete itens: Emprego Atual, Perspectiva Profissional, Renda Atual, Facilidade de Compra a Prazo, Nível de Consumo Atual, Perspectiva de Consumo no curto prazo e Oportunidade para compra de bens duráveis. Todas essas avaliações podem ser analisadas separadamente e também de forma segmentada em dois níveis de renda.

O ICF tem como foco absoluto a avaliação que as famílias fazem exclusivamente sobre os aspectos que envolvem o seu orçamento doméstico e seu nível de consumo, presente e de curto prazo.

Por meio de uma transformação específica, cada pergunta ( $T_i$ ) se transforma em um indicador quantitativo ( $X_i$ ) variando entre 0 e 200 pontos, que é a variação da escala semântica. O índice 100 demarca a fronteira entre a avaliação de insatisfação e de satisfação do consumidor: abaixo de 100 pontos indica uma percepção de insatisfação enquanto acima de 100 indica o grau de satisfação em termos de seu emprego, renda e capacidade de consumo.

## **POPULAÇÃO**

Famílias em potencial, residentes na cidade de Campo Grande

## **GRANDEZA DA AMOSTRA**

Para fixar a precisão do tamanho da amostra, admitiu-se que 95% das estimativas poderiam diferir do valor populacional desconhecido por no máximo 3,5%, isto é, o valor absoluto de erro amostral assumiria no máximo valor igual a 0,035 sob o nível de confiança de 95%, para uma população constituída de famílias em potencial.

Preferiu-se adotar o valor antecipado para p igual a 0,50 com o objetivo de maximizar a variância populacional, obtendo-se maior aproximação para o valor da característica na população. Em outras palavras, fixou-se um maior tamanho da amostra para a precisão fixada.

Assim, o número mínimo de famílias a serem entrevistados foi de 500, ou seja, com uma amostra de no mínimo 500 famílias, esperou-se que 95% dos intervalos de confiança estimados, com semi-amplitude máxima igual a 0,035, contivessem as verdadeiras frequências.

## **PERÍODO DE COLETA**

A coleta dos dados é realizada sempre nos últimos dez dias do mês imediatamente anterior ao da divulgação da pesquisa. Assim, os dados do ICF de janeiro/2026 foram coletados nos últimos dez dias do mês de dezembro/2025.